

どうせなら
少しでも家計の
足しにしたい!

不用品をお金にかえるコツ

いらぬものを捨てるのもいいけれど、お金になったらもっとHAPPY! Como読者4人のお金にかえるコツを大公開。
プロ目線での高値で売るコツも教えちゃいます。

その2 フリーマーケット

値札のタグや雑貨をかわいくアレンジ
者の多いフリマは他の店との差をつけ、注目して
ることが大事! その一つとして、値札のタグや雑
マスキングテープでラッピングしています。すると、
「いい!」とお客さんにも好評で話はずむんです。

開催地によって売るものを変える

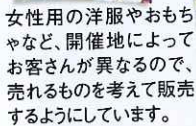
フリーが多い公園で開催の場合は家族向けのも
販売、ファッションビルの屋上で開催される場合
服中心など、場所によって商品を変えています。
ファッションビルの場合は、その施設に入っているブ
ドのものを出すと反応がいいですよ!

途中で全品半額にする

場合は、お昼過ぎにすべての商品を半額にして
引に呼びかけます。すると、一度見て買わなかった人
ってきて購入するというケースも! 半額の値下
あまりやっていない人が多いので目立ちますよ。



加藤ゆかりさん
(35才 Como
特派員 埼玉県)



女性用の洋服やおも
ちゃなど、開催地によ
てお客さんが異なるので、
売れるものを選んで販売
するようにしています。



値札やタグはこ
のようにアレン
ジします。こんな
準備もフリマの
楽しみの一つ
なんですよね。



その4 宅配買い取り

売却する業者を見極める

ども服のみなど、業者によって売却できるものに
限を設けているところもあります。また、なかには壊
れているものでも買いとってくれる業者もいます。種
や状態によって売却する業者を選定すれば、無
だと思っていたものでも売れるかも!

まとめてたくさん出す

のみでは価格がつけにくいものも、何点かまとめ
出すことによって価格がつく可能性も! 家に届く
ンボールに入れて送ればOKなので、運ぶのが困
だったり、煩わしいということもありません。

捨てるきっかけを作る

すぐ売ろうか迷っている商品も査定は無料。対面
ではないので、気まずさありません。とりあえず査
定してもらい、現状の価格がわかれば手放す踏ん切
りがつくことも。やっぱりまだ使いたいと感じたときは、
無料で返却してもらえるところがほとんどです。



本間凡子さん
(30才 Como
特派員 東京都)



衣類などは年2回、本などは年4回くら
いのペースで出しています。本は30冊
で5,000円程度。ゲームソフトやDVD
を入れたときは2万円を超えたことも!
衣類は30枚程度で約1万円でした。

その1 オークション

1 タグを捨てない

高値で売るポイントはタグを捨てないこと。買ったけれど着て
ないものをタグつき新品で出品します。タグがあることで
新品未使用かつ本物であるという証明になるし、落札希望
者には定価がわかるので購入額の目安にもなります。

2 終了時刻は平日夜に設定する

どこかへ出かけることが多い連休中や休日は見ている
人が半分以上になります。そのため平日がベター。なか
には仕事をしているかたもいるので、20~22時終了
に設定しておけば、さらに多くの人の目に留まる可能
性が高くなります。

3 販売開始額は定価の半額以下

「あまり損をしたくないから……」という気持ちから販
売開始額を高めに設定してしまうと、買い手も入札し
づらいのが現状です。ここは思い切って定価の半額
以下で出品してみましょう! 最終的には予想よりも
高く入札してくれる人が現れることも。



外村美姫さん
(38才 Como
特派員 東京都)



「白いダウンは定価8万円
のもの。1年後にオークシ
ョンに出品。最終的には6万
円で落札されました!



「定価7,500円のT
シャツは2,000円で
出品し、4,500円で
落札されました。オ
ークションは手間がか
かりますが、高く売れ
るのも事実です!」

その3 リサイクルショップ

1 丁寧に手洗いして見栄えよく

買い取り額は服の状態によっても変わるもの。丁寧に
手洗いしてアイロンをあてて、少しでもキレイに見えるよ
うにして持って行くようにしています。子どもがピアノの
発表会で着たドレスや靴など、もう着ないけれどキレイ
なものが多いですね。

2 シーズンより少し早い時期に売る

夏服ならば春に、冬服ならば秋にというように、季節よ
りも少し早い時期に持って行くことがポイント。需要が
高まるので、買い取り額が季節外の商品よりも高くな
ると言われたことがあります。

3 お得情報をチェックする

リサイクルショップによっては、ときどき「買い取りア
ップキャンペーン」を行っているところも。自宅に届くタ
ウン誌やホームページに載っているの、見逃さない
ようにしています。1年に2~3回くらいありますね。



谷ノ内亜葵子さん
(33才 Como 特派員 大阪府)



近々、リサイクルショップに売りに行こう
かと思っているものです。娘のレイン
コート&レインブーツ、息子の夏物の帽
子とズボンと靴は、少し季節を先取り
して売却するのがポイントですね。

買い取り
業者に
聞きました!

高く売るコツはこれ!!

普段、査定をしている買い取り業者のかたに「高く売るコツ」を教えていただきました。これか
ら売却を考えているかたも、新しい商品を購入しようかと検討中のかたも役立つ情報ですよ!

キッズセカンズ

ブランド子ども服に特化したリサイクル店。店舗買い取り、出張買い取
り、宅配買い取りが可能。詳しくは <http://kids2nds.co.jp/> をチェック!

1 購入するなら定番商品

売却するときのことを考えて購入するのならば、定番商品をおすすめ
します。流行に左右されることがないので、比較的安定した価格で
買い取り可能です。

2 汚れがついたら早めに落とす

当たり前のことかもしれませんが、意外と汚れたままの商品をたくさん
目にします。買い取り額が下がることはもちろん、不可になる原因で
るので、汚れが残る前に落とすようにしてください。

3 サイズアウトしたら手放す

子ども服はすぐにサイズアウトしがち。「2人目が生まれたら……」なん
て理由で残しておくかたも多いようですが、価値は5年くらいからゼロ
になるものが発生します。8~10年たつと多くのものがゼロに。早け
れば早いほど高値で引きとってもらえる可能性が高いですよ。



大黒屋リサイクル館春日部店
店長 坂 敬幸さん



大黒屋リサイクル館
春日部店
埼玉県春日部市中央88-11
☎048-745-5015
◎11:00~20:00(月~金)
10:00~20:00(土日祝)

大黒屋

チケット、ブランド品など多くの品ぞろえが人気。店舗も全国に展開して
おり、知名度はピカイチ! 詳細は <http://www.e-daikoku.com/> へ。

1 革製品は中に新聞紙を詰める

時間が経過すると革がベタついたり、とけたりして、革同士がくっつ
いてしまうことがあります。それを防止するためにも新聞紙を詰めてお
くと◎。同時に型くずれを防ぐこともできますよ!

2 付属品は保管しておく

ブランドものなどは、箱や保証書などをいっしょに保管しておくとい
でしょう。買い取り価格がアップする可能性があります。

3 食器などは未使用のもの

引き出物でいただいた食器などは未使用のものなら買い取り対象
です。直接口にふれるものなので、使用済みだと買い手がつかない
ことも。もらって使わないものであれば、早めに売ったほうが買い取
り額は高くなりますよ。



代表
飯田昌之さん



キッズセカンズ
東京都世田谷区瀬田
1-22-19瀬田モントビル1F
☎03-6805-7170
◎10:00~18:00